

ÚPLNÝ ZOZNAM KRITÉRIÍ PRE GARANČNÝ PRODUKT K PRÍLOHE 4 INOVÁCIA A DIGITALIZÁCIA K DODATKU K ZMLUVE O FINANCOVANÍ A ČESTNÉMU PREHLÁSENÍU PRE ÚČELY ZÁRUKY FINANCOVANIA ZO STRANY EIF

KÓD	Kritériá spôsobilosti Garančného produktu	Okamih splnenia
I. Kritérium Inovácia		
ID21	<ul style="list-style-type: none"> ◦ Klient má v úmysle využiť financovanie poskytnuté podľa zmluvy o financovaní k investovaniu do Inovácie aspoň v jednej z nasledujúcich oblastí: <ul style="list-style-type: none"> • Investície do výroby, vývoja, zavádzania nových alebo podstatne vylepšených: <ul style="list-style-type: none"> (i) Produktov, postupov, služieb, alebo (ii) Výrobných alebo dodacích metód, alebo (iii) Organizačných alebo procesných inovácií vrátane obchodných modelov, ktoré sú inovatívne a kde existuje riziko technologického, priemyselného alebo obchodného neúspechu, o čom svedčí hodnotenie vykonané externým odborníkom ◦ Primárne na financovanie investícií do nehmotných aktív (vrátane duševného vlastníctva), najmä tam, kde zásady pre poskytovanie úveru a vymáhanie pohľadávok neprisudzujú týmto aktívam hodnotu zabezpečenia. 	Dátum podpisu zmluvy o financovaní.
ID22	<p>Klient je „rýchlo rastúci podnik“ (R&I-intensive enterprise), čo je subjekt pôsobiaci na trhu po dobu kratšiu než 10 rokov od svojho prvého komerčného predaja a s priemerným analizovaným endogénnym rastom zamestnancov alebo obratom vyšším než 20 % ročne, po dobu troch rokov a s desať alebo viac zamestnancami na začiatku sledovaného obdobia.</p> <p>Klient musí mať významný inovačný potenciál alebo byť „R&I-podnikom náročným na výskum a inovácie“ („R&I-intensive enterprise“), a to splnením aspoň jednej z nasledujúcich podmienok:</p>	Dátum podpisu zmluvy o financovaní.
ID24	Ročné náklady na výskum a inovácie (“R&I”) klienta sa rovnajú alebo prekračujú 20 % čiastky transakcie s klientom podľa posledných finančných výkazov klienta pod podmienkou, že klient prehlási, že zvýši svoje výdavky na R&I aspoň o čiastku rovnajúcu sa čiastke transakcie klienta;	Dátum podpisu zmluvy o financovaní.
ID25	Klient sa zaväzuje vynaložiť čiastku rovnajúcu sa aspoň 80 % čiastky transakcie s klientom na činnosti v oblasti výskumu a inovácií (R&I), ako je uvedené v jeho obchodnom pláne a zostatok na náklady nevyhnutné na umožnenie týchto činností;	Dátum podpisu zmluvy o financovaní.
ID26	Klientovi boli formálne udelené granty, pôžičky alebo záruky z európskych programov podpory výskumu a inovácií alebo prostredníctvom ich nástrojov financovania za posledných tridsaťšesť (36) mesiacov pod podmienkou, že transakcia s klientom nepokryje rovnaké náklady;	Dátum podania žiadosti.
ID27	Klientovi bola za posledných tridsaťšesť (36) mesiacov udelená cena za výskum a vývoj alebo inovácie inštitúciou EÚ alebo orgánom EÚ;	Dátum podania žiadosti.
ID28	Klient zaregistroval aspoň jedno technologické právo (napríklad patent, úžitkový vzor, právo k dizajnu, topografii polovodičových výrobkov, dodatkové ochranné osvedčenie pre liečivé prípravky alebo iné výrobky, pre ktoré možno dodatkové ochranné osvedčenie získať, šľachtiteľské osvedčenie k odrode rastliny, alebo autorské právo na softvér) za posledných tridsaťšesť (36) mesiacov a účelom transakcie s konečným príjemcom je umožniť, priamo či nepriamo, použitie tohto technologického práva;	Dátum podania žiadosti.
ID29	Klient obdržal investíciu za posledných tridsaťšesť (36) mesiacov od investora rizikového kapitálu alebo od podnikateľského anjela (Business angel), ktorý je členom siete podnikateľských anjelov; alebo je takýto investor rizikového kapitálu alebo podnikateľský anjel akcionárom alebo spoločníkom klienta v dobe podania žiadosti klienta o financovanie;	Dátum podania žiadosti.
ID30	Klient požaduje investíciu rizikového financovania, ktorá na základe obchodného plánu pripraveného s ohľadom na vstup na nový produkt alebo geografický trh bude vyššia než 50 % jeho priemerného ročného obratu v predchádzajúcich 5 rokoch;	Dátum podania žiadosti.
ID31	Náklady na výskum a inovácie klienta predstavujú aspoň 10 % jeho celkových prevádzkových nákladov aspoň v jednom z troch rokov predchádzajúcich žiadosti klienta o financovanie, alebo v prípade podniku bez akejkolvek finančnej histórie podľa jeho aktuálneho stavu účtovnej uzávierky;	Dátum podania žiadosti.

ID31.1	<p>Klient je spoločnosť so strednou kapitalizáciou (Small Mid-Cap) a jeho náklady na výskum a inovácie predstavujú:</p> <p>(a) buď aspoň 15 % svojich celkových prevádzkových nákladov aspoň v jednom z troch rokov predchádzajúcich žiadosti klienta o financovanie; alebo</p> <p>(b) aspoň 10 % ročne z jeho celkových prevádzkových nákladov v priebehu troch rokov predchádzajúcich žiadosti klienta o financovanie.</p>	Dátum podania žiadosti.
ID32	<p>Klient vynaložil za posledných tridsaťšesť (36) mesiacov spôsobilé výdavky na výskum a inovácie v rámci všeobecných podporných opatrení schválených Komisiou, ktorých cieľom je motivovať spoločnosti k investíciám do výskumu a inovácií, za predpokladu, že:</p> <p>(a) transakcia klienta pokrýva dodatočné výdavky uvedené v obchodnom pláne klienta a</p> <p>(b) transakcia klienta nepokrýva tie isté spôsobilé náklady, ktoré už boli podporené vyššie uvedenými opatreniami.</p>	Dátum podania žiadosti.
ID33	<p>Klient bol v posledných tridsaťšesť (36) mesiacoch označený ako inovatívna spoločnosť inštitúciou alebo orgánom EÚ a môže byť overený zo strany financujúcej spoločnosti a účelom transakcie s klientom je udržanie alebo ďalší rozvoj obchodnej činnosti klienta.</p>	Dátum podania žiadosti.
II. Kritérium Digitalizácia		
	Klient prehlasuje, že použije finančné prostriedky aspoň na jeden z nasledujúcich účelov:	
ID34	Inovatívne obchodné modely: Vývoj nových obchodných modelov prostredníctvom prijatia a integrácie digitálnych technológií, napr. servitizácia (pridanie služieb k produktom alebo dokonca nahradenie produktu službou).	Dátum podpisu zmluvy o financovaní.
ID35	Riadenie dodávateľského reťazca: Zavedenie alebo zdokonalenie digitalizácie v riadení dodávateľského reťazca, vrátane, ale nielen, zdieľania obchodných dát, riadenia zásob a monitorovania stavu, interakcie s dodávateľmi, zlepšovania služieb a účasti v integrovaných dodávateľských reťazcoch s obchodnými partnermi.	Dátum podpisu zmluvy o financovaní.
ID36	Inovácia produktov/služieb: Vylepšovanie súčasných produktov alebo služieb využívaním digitálnych technológií alebo ich integráciou do produktov a služieb a prijatím alebo integráciou digitálnych technológií za účelom vývoja nových produktov a služieb, vrátane prechodu na uhlíkovú neutralitu.	Dátum podpisu zmluvy o financovaní.
ID37	Vzťahy so zákazníkmi: Integrácia alebo využitie digitálnych technológií v riadení vzťahov so zákazníkmi, vrátane vylepšených systémov spätnej väzby od zákazníkov alebo možností dodania.	Dátum podpisu zmluvy o financovaní.
ID38	Rozvoj podnikania: Rozvoj podnikania a získavania zákazníkov prostredníctvom expanzie na nové trhy, geografické oblasti alebo zákazníkov na základe prijatia alebo integrácie digitálnych technológií.	Dátum podpisu zmluvy o financovaní.
ID39	Kybernetická bezpečnosť/ochrana dát: Zvýšenie bezpečnosti dát alebo odolnosti firmy proti hrozbám kybernetických útokov, ochrana dát a súkromia.	Dátum podpisu zmluvy o financovaní.
ID40	Interné procesy: Vylepšenie obchodných procesov prostredníctvom integrácie inovatívnych hlbokých technológií (ako je umelá inteligencia, blockchain, drony a robotika, biotechnológia, fotonika, elektronické pokročilé materiály a kvantové výpočty), v prevádzke klienta.	Dátum podpisu zmluvy o financovaní.
ID41	Digitálne zručnosti, školenia a zvyšovanie kvalifikácie: Školenia a zvyšovanie kvalifikácie v oblasti digitálnych zručností súčasných pracovníkov a zamestnancov, nábor nových pracovníkov s digitálnymi zručnosťami a rozvoj manažérskych a obchodných zručností v digitálnom svete.	Dátum podpisu zmluvy o financovaní.
ID42	Digitalizačné podniky: Podpora poskytovateľov služieb, ktorí umožňujú a podporujú spoločnosti v digitalizácii hodnotových reťazcov, pokiaľ sa títo poskytovatelia služieb zameriavajú prevažne na poskytovanie a prijímanie digitálnych produktov a služieb.	Dátum podpisu zmluvy o financovaní.